

SERGIO MATZUMURA

Teléfono: + (51) 971 853 060 | e-mail: sergiomatzumura@gmail.com

Linked in: <http://pe.linkedin.com/in/sergiomatzumura>

Ingeniero Industrial de la Universidad de Lima, cuento con un MBA y un diplomado en Cadena de Abastecimiento. Poseo experiencia de 12 años en diferentes rubros liderando equipos. Mi enfoque se basa en el logro de objetivos asociados a la búsqueda constante de nuevos proyectos de innovación promoviendo la participación del equipo con el que laboro para potenciar las experiencias y optimizar los procesos logrando un resultado valioso para la compañía.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

COBB-VANTRESS | Compañía global con más de 100 años dedicada a la investigación, innovación y desarrollo avícola para la producción y venta de reproductores de pollos de engorde. **(2020 – a la fecha)**

Comprador Perú

Lideré la implementación del proceso de adquisiciones y contrataciones de los bienes y servicios para las operaciones en Perú en total cumplimiento de la Política de Compras para América del Sur con óptimo nivel de servicio asegurando la mejor calidad, el control de los costos y gastos en toda la cadena de abastecimiento siendo lo más importante la transparencia durante todo el proceso desde la solicitud de compra hasta la entrega final del bien o término del servicio.

Algunos logros:

- Generé un ahorro del 12% en el proyecto de optimización de consumo en energía a través de paneles solares.
- Lideré la implementación en Perú para la firma digital de contratos usando la herramienta DocuSign, optimizando los procesos logrando sinergias con un mayor alcance a través de un proceso estandarizado.

FULLER PINTO | Empresa colombiana líder en venta directa dedicada a la fabricación y comercialización de productos para el aseo del hogar y aseo personal. **(2018 – 2019)**

Jefe de Operaciones Perú

Lideré el proyecto de integración de la cadena de abastecimiento desde Colombia y gestioné de manera eficiente las operaciones en Perú con óptimo nivel de servicio asegurando calidad, cantidad y tiempos. Dirigí un equipo conformado por 30 personas (incluido Operador Logístico), tuve a cargo al equipo de compras, almacén y distribución.

Algunos logros:

- Generé un ahorro anual del 27% en flete con respecto al gasto actual por transporte a provincias (zona norte).
- Generé un ahorro anual del 36% en almacenamiento con respecto al gasto actual por 1000 posiciones, mudanza de CD.

GRUPO DON POLLO | Empresa líder en la región oriente del Perú dedicada a la crianza y venta de aves vivas; ingresos por S/300 millones anuales y +500 empleados. **(2017 – 2018)**

Jefe de Cadena de Abastecimiento

Algunas de mis funciones fueron la planificación y control del abastecimiento optimizando los costos de adquisición, transporte y almacenamiento. Lideré un equipo conformado por 10 personas, tuve a cargo al equipo de compras, almacenes y planeamiento.

Algunos logros:

- Generé un ahorro anual de S/ 2.6 millones en costo landed del maíz (commodity).
- Lideré la implementación del flujo de compras, cumpliendo con entregables en tiempo y calidad presupuestados.

MIBANCO | Empresa líder en microfinanzas de la región; ingresos por S/2,320 millones anuales y +500 empleados. **(2016 – 2017)**

Especialista de Compras

Lideré las negociaciones estratégicas para la Gerencia de TI con presupuesto de S/100 millones. Fui participante y expositor del Comité de Compras para sustentar los resultados de licitaciones. Asimismo, era responsable de la administración de los contratos de bienes y servicios, asegurando el cumplimiento de los procedimientos y políticas corporativas.

Algunos logros:

- Generé un ahorro de S/ 2.3 millones del presupuesto anual en la contratación de hardware, software y servicios.
- Generé un ahorro de S/ 450 mil del presupuesto del Proyecto de Implementación de BI y API Management.
- Incrementé en 50% el nivel de satisfacción del cliente interno, mejorando el tiempo de atención del equipo de compras.

UNION DE CERVECERÍAS BACKUS Y JOHNSTON | Principal productor de bebidas alcohólicas a nivel nacional (2015 –2016)

Analista de Planificación de Suministro y Producción

Lideré la planificación del producto terminado en Planta y Centros de Distribución asegurando los niveles óptimos de inventario e incrementando el nivel de servicio. Coordiné con las diversas áreas involucradas en el abastecimiento y suministro.

Algunos logros:

- Generé un ahorro de S/ 250 mil por consolidación en el abastecimiento del producto Agua San Mateo.
- Disminuí en 20% el valor de las mermas del producto Maltin Power.
- Recibí el reconocimiento por Alto Desempeño (CAD Lidera) en la Dirección de Planificación.

GRUPO DELOSI | Sector restaurantes (franquicias); presencia en +10 ciudades y +300 tiendas (2013 – 2015)

Analista Senior de Compras

Lideré la negociación, búsqueda, evaluación y desarrollo de nuevos proveedores para insumos (perecibles), bienes y servicios a través de licitaciones anuales. Bajo mi responsabilidad estaba asegurar el abastecimiento de los proveedores haciendo trazabilidad de todo el proceso de compras.

Analista de Planeamiento del Abastecimiento

Lideré el Equipo Multifuncional de Supply Chain para las marcas Pinkberry y Madam Tusan, haciendo la trazabilidad en toda la cadena de abastecimiento de la materia prima importada y nacional asegurando los niveles óptimos de inventario en los Centros de Distribución e incrementando el nivel de servicio en los puntos de venta.

FARMINDUSTRIA | Sector farmacéutico; +100 empleados; 3 sucursales. (2011 – 2012)

Comprador local

Responsable de las negociaciones y adquisiciones de materia prima, material de empaque y reactivos. Coordinación con los proveedores de maquila para producto terminado.

EDUCACIÓN

GRADOS ACADÉMICOS:

- **ESAN Graduate School of Business – Perú**

MBA, Master of Business Administration (2017 – 2019)

- **Universidad de Lima – Perú**

Bachiller en Ingeniería Industrial (2005 – 2010)

FORMACIÓN EJECUTIVA:

- **Universidad de Ciencias Aplicadas (UPC) – Perú**

Diplomado en Cadena de Abastecimiento (2014)

IDIOMAS:

- **Edusoft Ltd. Universidad ESAN**

Inglés (Avanzado)

ACTUALIZACIÓN PROFESIONAL:

- **LaSalle Universitat Ramon Llull – España**

Pasantía Internacional de Emprendimiento, Innovación y Transformación Digital (2019 – 2019)

OTROS CONOCIMIENTOS:

- Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)

- SAP R3 (Módulo MM, WMS y SD)

- Oracle (Módulo EBS)

INFORMACIÓN ADICIONAL:

- **Life Symphony**

Taller de Liderazgo

- **Cambridge International Consulting**

Taller de Negociación